



Zuverlässigkeit
ist unsere Stärke.

Wir sind ein mittelständisches, international tätiges Unternehmen, das hochwertige mechanische und elektronische Mess- und Regelprodukte für den weltweiten Einsatz in Industrieanlagen herstellt. Darüber hinaus unterstützen wir unsere Kunden mit innovativen wärmetechnischen Anlagenkomponenten bei der optimalen Nutzung der Primärenergie im Fertigungsprozess.

Zur Verstärkung unseres Teams am **Hauptsitz in Münster/Westf.** suchen wir einen qualifizierten und engagierten

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- » technische Klärung und Bearbeitung von Anfragen sowie Kundenaufträgen
- » Beratung und Betreuung von Schlüsselkunden und Vertriebspartnern im In- und Ausland
- » Erarbeitung anwendungs- bzw. kundenspezifischer Lösungen in Zusammenarbeit mit den verschiedenen Fachabteilungen
- » Erschließung neuer Kunden- und Marktpotenziale
- » Schulung von Kunden und Vertriebspartnern
- » Vorbereitung und aktive Teilnahme an Fachmessen im In- und Ausland

Ihre Qualifikation:

- » Ausbildung zum Ing./Wirtsch.-Ing., staatlich geprüften Techniker oder kfm. Ausbildung mit ausgeprägtem technischen Verständnis
- » mehrjährige Erfahrung in der Industrie (idealerweise Mess- und Regeltechnik, Industriearmaturen, Kraftwerkstechnik, wärmetechnische Anlagen, o.ä.)
- » Projekt- und teamorientiertes Arbeiten sowie ausgeprägte Eigeninitiative
- » sehr gute Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen hohe Freiheitsgrade und weitere berufliche Perspektiven in einem expansiven international tätigen mittelständischen Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann wenden Sie sich an: IGEMA GmbH, 48163 Münster, Antwerpener Str.1 (Hansa-BusinessPark, MS-Amelsbüren). Tel: 02501/924 22-20, Email: personal@igema.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.